

Qui sommes-nous ?

HEMOTECH développe depuis près de 35 ans une offre globale de matériels et dispositifs médicaux pour la dialyse et la réanimation : générateurs connectés, installations de traitement d'eau, hémodialyseurs et hémodiafiltres, accès vasculaires, solutions verrou, sets artério-veineux et concentrés de dialyse.

Nous nous appuyons sur une recherche constante de qualité, confirmée par nos certifications ISO 13485, ISO 9001 et 14001.

Venez partager notre ambition en intégrant notre société en qualité de :

Responsable Marketing H/F

Après une période de formation sur nos gammes de produit, sur le terrain et au siège de la société, vous serez en charge d'impulser et mettre en place la stratégie marketing définie par la Direction marketing.

Vous élaborerez le plan marketing associé (stratégie de marque et stratégie marketing digital notamment) sous la responsabilité de la Direction Marketing et aurez pour mission de développer les produits de la gamme Accès vasculaires qui vous sera directement attribuée.

Vous accompagnerez également la force de vente dans la commercialisation, selon la stratégie commerciale et marketing de l'entreprise.

Vous participerez également à la conception des supports de communication, réaliserez le bilan des actions marketing et proposerez des axes d'évolution.

Ce poste nécessite à minima 30 % de déplacement afin d'identifier les besoins actuels et futurs des clients et des prospects.

Issu d'une formation type école de commerce (Bac+4/5), vous disposez d'une expérience réussie d'au moins 5 ans, en marketing dans le domaine des dispositifs médicaux, en qualité de Chef de produit ou de Responsable Marketing. Une expérience dans le secteur de la santé, industrie pharmaceutique ou dispositifs médicaux serait un réel plus.

Vous êtes à l'aise en **anglais à l'oral et à l'écrit**.

Vous avez une **première expérience en management** et disposez du leadership suffisant pour prendre en charge une équipe de 3 personnes.

Pédagogue, vous êtes dynamique et avez un excellent relationnel avec une orientation satisfaction client. Autonome et rigoureux(se), vous faites preuve d'esprit critique, de capacité d'adaptation et de prise d'initiative.

Nous vous ferons partager nos valeurs de professionnalisme, d'esprit d'entreprise et de respect de l'individu, ainsi que notre expérience, nos défis et nos succès.

Nous mettrons à votre disposition les moyens nécessaires à votre réussite : formation, outils marketing, véhicule de fonction adapté afin de favoriser confort et sécurité, accès à une plateforme de réservation afin de limiter les avances de frais et faciliter l'organisation des déplacements.

Votre rémunération (fixe + prime) sera attractive en fonction de votre profil. Vous bénéficierez également d'une mutuelle familiale prise en charge à 50 % par l'employeur, ainsi que des jours de RTT (forfait de 215 jours travaillés par an). Le poste est basé à Ramonville St Agne (31).

Pourquoi pas vous ?

Merci d'adresser votre candidature :

Au cabinet de recrutement qui nous accompagne, Mme COUDERC Angèle, angele.couderc@wise-rh.com
et à notre Responsable Ressources Humaines, Mme DUMESNIL Prescillia : prescillia.dumesnil@hemotech.fr